

FINANSIELLA LÖSNINGAR FÖR EXPORT OCH INFRASTRUKTUR

En ordnad finansiering ger möjligheter i kristider

Allt fler företag vänder sig till SEK för finansiering. Med tillgång till pengar kan finanskrisen medföra möjligheter att ta marknadsandelar.

Den svenska exportindustrin tycks stå fortsatt stabil trots det kaotiska tillståndet som råder på världens finansmarknader. Inte heller SEK har kunnat skönja någon avmattning. Men orosmolnen har börjat hopa sig och det blir allt svårare för företag att finna finansiering i bakvattnet av den rådande globala likviditetskrisen.

Den extremt låga likviditeten gör att de flesta banker och finansinstitut världen över, helt enkelt inte själva kan få tillgång till pengar att låna ut. De stora internationella bankerna, som tidigare stått för en stor del av den långfristiga finansieringen till de största svenska exportföretagen, börjar nu lämna den skandinaviska marknaden vilket gör att alltför företag vänder sig till SEK för långfristig finansiering. Samtidigt fortsätter utvecklingen inte minst på de asiatiska marknaderna och länderna får en allt starkare köpkraft.

– De svenska exportföretagen har en jättemöjlighet att öka sin försäljning och ta viktiga marknadsandelar inte minst i utvecklingsländerna.



SEKs VD Peter Yngwe manar till brett samarbete för att bibehålla svensk exportindustris konkurrenskraft.

Bristen på likviditet på marknaden riskerar att allvarligt skada vår exportindustris förmåga att växa och genomföra viktiga investeringar. Eftersom svensk export står för över 50 procent av Sveriges BNP är vår välfärd helt beroende av hur det går för de svenska exportföretagen, säger Peter Yngwe, VD på SEK.

SEKs uppdrag är att säkerställa

tillgång till finansiella lösningar för export och infrastruktur. Men SEK kan inte ensamt hantera de ökade krav på finansiering som nu kommer från de svenska exportföretagen. Balansräkningen är begränsad och det gäller även riskkapaciteten. SEK är likvid och dessutom en av få aktörer på de finansiella marknaderna som kan låna till långa löptider. Denna fördel måste Sverige värna och dra största möjliga fördel av i denna finansiella krissituation. De svenska bankerna har mycket större möjlighet att ta risk än SEK varför ett samarbete mellan de svenska finansiella aktörerna snabbt måste komma till stånd. Om inte, riskerar svenskt näringsliv och slutligen hela den svenska ekonomin bli lidande.

– Vi måste börja samarbeta, staten och de svenska bankerna, så att vi kan säkra att våra svenska företag får sina behov tillgodosedda. Det är den svenska exportindustris konkurrensmöjligheter vi nu tillsammans måste se till är så goda som möjligt. Och detta ligger i alla svenskers intresse.

SEK

I detta nummer

Polskt samarbete med miljön i fokus

Ett nytt samarbetsavtal med miljöbanken BOS Bank ska underlätta exporten av svensk miljöteknik till Polen.

● Sidan 2

I exportindustrins tjänst

Håkan Lingnert och Carl Engelberth förklarar vad SEKs kärnverksamhet går ut på, och hur denna kan fortsätta växa trots rådande finansoro.

● Sidan 3

Ukrainska framgångar

På ett år har energibesparingsprojektet UKEEP bidragit till minskade koldioxidutsläpp motsvarande 150 000 personbilar.

● Sidan 4

Utvalda i Thailand

Som en av få utländska aktörer har SEK lyckats med att emittera en obligation i thailändska baht.

● Sidan 4

Rörvik Timber moderniserar med ny anläggning

I mitten av juli sattes spaden i marken i småländska Myresjö inför byggandet av en hypermodern fingerskarvningsanläggning.

◆ När fabriken står klar till hösten 2009 kommer trävaruföretaget Rörvik Timber kunna hantera och förädla avkap i produktionen på ett betydligt mer effektivt sätt än i dag. Den färdiga produkten

kommer att vara kvalitets- och hållfasthetsgodkänd.

– Fingerskarvningsanläggningen gör att vi kan få ut så mycket som möjligt ur råvaran. Vi kan utnyttja kapändar i olika dimensioner och därmed öka förädlingsvärdet, berättar koncernens ekonomichef Lars Nordström. Dessutom kan vi kundanpassa produkterna helt och hållet.

Hela anläggningen kostar strax under 90 miljoner kronor och tre olika bolag står bakom finansieringen. HSH Nordic Finance som

är specialister på att strukturera finansiering av byggnadsprojekt, sätter upp ett specialbolag som kommer att äga själva byggnaden och SEK finansierar denna del av projektet till hundra procent. Finansieringen av maskinutrustningen delar SEK och Deutsche Leasing på. Rörvik Timber hyr sedan anläggningen under sex år och har därefter möjlighet att köpa den.

Att arbeta med tre olika parter har inte varit något problem berättar Lars Nordström.



Foto: Mats Petersson

– Affären tog ungefär ett halvår att sy ihop. Det har gått lugnt och metodiskt och det har varit ett väldigt gott samarbete.

År	Prognosmakare					
	Swedbank (25/9)	Svenskt Näringsliv (11/9)	Nordea (2/9)	Handelsbanken (2/9)	Konjunkturinstitutet (27/8)	SEB (26/8)
2008	1,2	1,2	1,5	1,3	1,7	1,4
2009	1,4	1,3	1,0	1,0	1,4	0,9
2010	2,5	1,9	2,5	3,3	1,8	1,8

BNP-tillväxt, %

Svensk tillväxt avtar

Finanskrisens fortgående har satt prognos-makarna i arbete. Det är knappast tal om några glädjeprognoiser och flera av storbankerna har tvingats till oplanerade revideringar av sina BNP-tillväxtprognoser. I regeringens höstbudget spås den svenska BNP-tillväxten i värsta fall stanna vid 1,3 procent i år, 0,8 procent nästa år och 3,3 procent år 2010. Högtillväxtalternativet innebär en tillväxt på 1,5, 2,1 och 3,9 procent för motsvarande tre år.



Kulturen – den nya exportvaran

Det var länge sedan svensk export endast var förbehållen den tunga industrin.

Den 13 november är det dags för årets kulturhändelse inom svensk export. Då samlas representanter från svenskt näringsliv, politiker och kulturpersoner till SEKs årliga kulturexportseminarium. Syftet med evenemanget är att tydliggöra den allt mer betydelsefulla roll som kulturen kommit att spela för Sverige och svenskt näringsliv.

Vid sidan av de svenska multinationella industrikoncernerna och de hyllade idrottsstjärnorna så fyller även kulturen en mycket vik-

tig funktion när bilden av Sverige, såväl som nation som marknad, ska förmedlas till omvärlden. Kulturen besitter en otrolig kraft när det handlar om att bygga och stärka varumärket Sverige.

– Det finns så enormt många goda exempel inom svensk kultur. Dessa måste lyftas fram och företagen bör ta hjälp av kulturen i sin verksamhet. Vi på SEK tillhandahåller en mötesplats i och med kulturexportseminariet. Sedan är det upp till parterna att se vad fort-

sättningen kan bli, säger SEKs VD Peter Yngwe.

Kulturbegreppet rymmer allt ifrån design och underhållning till media. Dessa är branscher där svenska företagare och entreprenörer på senare år har rönt allt större framgångar, även internationellt. Men marknaden för det svenska är långt ifrån mättad. SEK vill med kulturexportseminariet bidra till kontaktskapandet mellan morgondagens svenska kulturtalanger och de redan etablerade aktörerna, något

som är till fördel för bägge parter.

– Sverige har många duktiga talanger inom kulturområdet, vilket är något som även svenska exportföretag kan dra nytta av, säger Peter Yngwe och fortsätter:

– På seminariet kommer vi att lyfta fram goda exempel på hur man framgångsrikt förenar kultur och näringsliv. Min förhoppning är att besökarna efter seminariet har fått en djupare förståelse för att och hur svenska företag kan dra fördel av svensk kultur.



Illustration: Johan Nohr

Svensk miljöteknik till Polen

Nytt samarbete hjälper svenska företag in på den polska marknaden för miljöteknik.

Handeln med Polen

♦ Den svenska exporten till Polen ökade med 16 procent under årets sex första månader och uppgick till 15,9 miljarder kronor. Samtidigt ökade importen med hela 28 procent till 17,8 miljarder kronor under samma period. Idag är Polen vår elfte största handelspartner både avseende export och import. Under helåret 1998 uppgick den svenska exporten till Polen till knappt 11 miljarder.

♦ Samarbetsavtalet mellan SEK och den polska miljöbanken BOS Bank innebär bland annat att svenska företag kan få hjälp med att bevaka offentliga upphandlingar i Polen och erhålla långfristig finansiering för investeringar i miljöfrämjande teknik.

– Ett sådant avtal kommer på ett mycket tydligt och positivt sätt främja exporten av svensk miljöteknik, säger Håkan Knutsson, VD på Sustainable Business Hub, ett nätverk i södra Sverige som hjälper miljöteknikföretag att öka sin konkurrenskraft och etablera sig på exportmarknaden.

BOS Bank är också en viktig

aktör i genomförandet av landets EU-anpassning inom miljösektorn.

– Polen är ett för Sverige stort och betydelsefullt EU-grannland. Handeln med Polen är omfattande och stora svenska investeringar har gjorts i Polen, berättar Michael Käbin på SEK. Miljö-, energi- och transportsektorerna är av stor betydelse och kommer under många år att få stöd genom olika EU-fonder. EUs sammanlagda strukturstöd till Polen till och med 2013 uppskattas till ungefär 72 miljarder euro.

BOS Bank har 110 kontor och cirka 1 700 anställda. Banken har ett tydligt miljöfokus och har

bland annat 70 civilingenjörer helt inriktade på miljöprojekt och miljöanalys.

Mats Eliasson är VD på Watreco, ett svenskt vattenteknikföretag som utvecklar energieffektiva lösningar för vattenbearbetning. Enligt honom är möjligheten att kunna erbjuda bra finansieringsmöjligheter vid exportförsäljning ofta helt avgörande för framgången på marknaden.

– Avtalet som nu är tecknat är ett mycket värdefullt stöd för svenska företag inom cleantech-sektorn som vill etablera sig eller expandera på den polska marknaden, säger Mats Eliasson.

68 procent

...ökade exportvärdet på svenska energivaror under årets första halvår. Sett till volym var ökningen 20 procent medan den totala varuexporten från Sverige ökade med 7 procent i volym. Källa: SCB



”Den svenska tekoexporten utvecklas starkare än någonsin.”

Ola Toftgaard, VD för branschorganisationen Teko. Under årets första hälft uppgick värdet av svensk klädexport till 5,2 miljarder kronor. Detta innebär att det svenska modeundret är större än musikundret.

En trygg partner för svensk exportindustri sedan 1962

SEKs kärnverksamhet, att erbjuda svenska företag exportkrediter, har fortsatt växa under det första halvåret 2008. Detta trots, eller kanske på grund av rådande oro och likviditetskris på den finansiella marknaden.



Foto: Samma Skerdtén
Enligt Carl Engelberth, chef för SEK Structured Finance, är det statliga ägandet en anledning till att SEK står stadigt trots rådande oro på finansmarknaderna.

Sedan tidigt 60-tal har SEK arbetat för att säkerställa att svenska exportföretag ska kunna få tillgång till långsiktig finansiering. Som namnet SEK läses ut, Svensk Exportkredit, är exportkrediter till svenska företag SEKs kärnverksamhet. Tidigare var kunderna främst stora exportföretag, men numera utgörs kunderna även av små- och medelstora företag.

Tidigare var SEK till hälften ägt av Sveriges största banker och under några år var även ABB delägare. Numera är SEK ett helstatligt och därmed oberoende företag vilket är en stor fördel.

– Det statliga ägandet innebär att SEK står stadigt när det är oroligt på finansmarknaderna, det är en pålitlig och långsiktig partner vilket

inte minst har visat sig under det senaste året när många banker har problem med sina balansräkningar. Då finns vi där. För det är ju så att vi vill finansiera svensk export, det är vårt uppdrag, säger Carl Engelberth och betonar ordet vill.

Han är chef för Structured Finance,

SEK ökar volymerna

◆ SEKs nya kundfinansieringslösningar uppgick under årets första halvår till 30, 8 miljarder kronor, att jämföra med 27,2 miljarder kronor för samma period året innan. Exportkrediterna stod för enskilt största andelen efter en nästan fördubblad volym på 12,2 miljarder kronor.

det vill säga olika former av exportkrediter till stora företag där det oftast är staten som går in och tar risken.

SEK samarbetar med både svenska och utländska banker i de flesta affärer de gör.

– Vi avlastar banken. Ofta är både affärerna och riskerna stora och då är det bra att flera institut är inblandade, men våra roller är olika. Vi har ett gott samarbete med bankerna.

Vad som skiljer SEK från affärsbankerna är att de senare har större enheter för att handlägga affärer och större kapacitet att ta finansiell risk. Bankerna svarar också oftast för kreditdokumentationen även om den också granskas av SEK.

– Vi är en mer specialiserad finansiell institution och har ett relativt litet utrymme för risk, säger Carl Engelberth. Det finns tydliga regler om kapitaltäckningsgrad och så vidare som styrs av de så kallade Baselreglerna, Basel II.

Vid större affärer är det Exportkreditnämnden (EKN) som ställer ut garantierna och tar de stora riskerna. SEK lånar upp pengar och ordnar med konkurrenskraftig finansiering men tar i dag i större utsträckning även del av slutkundersriskerna.

Många affärer börjar med ett initiativ från slutkunden, men en avgörande faktor är ofta hur finansieringen ska lösas. När till exempel ett ryskt telekomföretag söker leverantör kan affären stå och falla med att finansieringen kan lösas på ett smidigt och fördelaktigt sätt.

– Många känner till SEK och våra systemorganisationer i andra

länder och vad vi kan erbjuda och vet att genom att strukturera en finansiering med en sådan partner inblandad tillsammans med en bank blir ofta resultatet bra villkor, säger Carl Engelberth. Han berättar att det ställs höga krav på att vara kreativ när olika finansieringslösningar ska sys ihop och att SEK i detta sammanhang konkurrerar med sin motsvarighet i andra länder.

Sedan några år tillbaka har SEK blivit mer aktiva och utvecklat nya produkter för att möta exportmarknadens behov. Håkan Lingnert, ansvarig för SEK Corporate, nämner bland annat de nya exportlånen till små- och medelstora företag där SEK samarbetar med Almi och EKN.

Dessutom finns samarbete med bankerna för att nå ut till denna kundgrupp.

– Vi kan numera även erbjuda finansiering i många lokala valutor. Vi har också öppnat ett kontor i Singapore för att kunna följa våra kunder när världsekonomin vrids alltmer österut.

Håkan Lingnert

menar, även han, att en orsak till att just SEK vuxit trots oro på de finansiella marknaderna är att de är en trygg partner både på upp- och utlåningssidan.

– Detta ger oss möjlighet att till exempel erbjuda riktigt långa finansieringslösningar till våra kunder. När bankerna bara ställer upp med lån på två till tre år kan vi erbjuda lån på mycket längre löptider. Det är en styrka och visar att SEK är en stabiliserande faktor i det finansiella systemet.



Foto: Samma Skerdtén

Håkan Lingnert ansvarar för SEK Corporate.

Redaktion: Ansvarig utgivare: johan.winlund@sek.se

Produktion: Appelberg, vxl +46 8 406 54 00, www.appelberg.com

Texter: Petra Lodén Tryck: Trydells, Laholm

Besöksadress: Stockholm: Västra Trädgårdsgatan 11 B, vxl 46 8 613 83 00

Helsingfors: Eteläesplanadi 24A, 5e vån, vxl +358 9 3487 6049

Miljöframgångar i Ukraina

Det ukrainska energibesparingsprojektet UKEEP har visat sig vara mycket framgångsrikt såväl finansiellt som ur ett miljöperspektiv.



◆ Det är ungefär ett år sedan som SEK Advisory Services på uppdrag av Europeiska utvecklingsbanken (EBRD) inledde ett energibesparingsprogram i Ukraina. Syftet är att radikalt minska energiförbrukningen bland ukrainska företag med sänkta energikostnader och minskad miljöpåverkan som följd.

– Projektet har varit mycket positivt och fram till juli har energibesparingar om 1,4 TWh uppnåtts på en årsbasis, vilket kan jämföras med den årliga hushållsförbrukningen i en stad av Helsingfors storlek och koldioxidutsläppen minskat med 350 tusen ton per år, vilket motsvarar en minskning av utsläppen från ungefär 150 000 personbilar, berättar Anders Lund, Senior Mana-

ger på SEK Advisory Services.

Ukrainska företag har visat stort intresse för medverka i projektet UKEEP (Ukraine Energy Efficiency Programme).

– Nyckeln till framgången ligger i att vi har marknadsfört lånen i första hand som en finansiell transaktion med en underliggande teknisk investering, istället för som vanligtvis tvärtom. De presenterade besparingarna kommuniceras då mer direkt med företagens finansiella avdelning och man når då ofta ett snabbare beslut, säger Anders Lund.

– De investeringar vi ser i Ukraina når extremt hög lönsamhet och återbetalningstider på investeringen om 2-5 år. Liknande investe-

ringar i Sverige skulle förmodligen få längre återbetalningstider, men den årliga genomsnittliga avkastningen skulle troligtvis hamna över 15 procent även för den svenska energikrävande industrin, fortsätter Anders Lund och nämner pappers- och massaindustrin, gjuterier samt stål-, glas- och maskinindustrin som exempel.

I Ukraina är energiförbrukningen per producerad enhet tre gånger högre än genomsnittet i Europa. Orsaken är framför allt omodern produktionsteknik och en pris-sättning utan incitament till besparingar. Energin kommer mestadels från kolkraft eller från importerad olja eller gas.

– När nu priset på energi beräknas skjuta i höjden måste företagen investera i effektivare produktionsmetoder för att inte mista sina konkurrensfördelar, säger Anders Lund. I investeringarna finns det dessutom goda möjligheter för svenska små och medelstora företag att exportera produkter såväl som kunskande.

– Dessutom förbättras företagens varumärke när miljöfarliga utsläpp minskar i samband med att fabrikena blir modernare och effektivare med en lägre energikonsumtion, vi lär därmed även de ukrainska bolagen vad CSR är, tillägger Anders Lund.

SEK

SEK makes finance easy

Svensk Exportkredit erbjuder finansiella lösningar till företag, finansiella institutioner samt offentlig sektor.

Kreditgivning

Håkan Lingnert +46 8 613 83 93
Carl Engelberth +46 8 613 84 50

Kapitalmarknadstjänster

Jane Lundgren Ericsson
+46 8 613 84 56

Kundfinansiering

Sirous Kia +46 8 613 83 37

Emerging Markets

Miriam Bratt +46 8 613 84 08

Rådgivning

Peter Livjin, Financial Advisors
+46 8 613 83 13
Anders Lund, Advisory Services –
Project Finance +46 8 613 84 41

Obligation i thailändska baht

Som en av endast ett fåtal utländska aktörer hittills i år, har SEK gett ut skuldebrev i thailändska baht.

Det är en viktig fördel för våra kunder att kunna få långsiktiga finansieringslösningar i lokal valuta, berättar Johan Sverdrup, en av tre medarbetare inom SEKs Emerging Markets-avdelning, EMMA.

Den thailändska obligationen har ett totalt värde på THB 965 miljoner och investerare är framför allt pensionsstiftelser och banker.

Thailand har under det första halvåret i år endast gett tio utländska finansinstitut tillstånd till den här typen av lån, varav SEK var ett. SEK har dessutom redan erhållit

tillstånd för ytterligare emissions-tillfällen 2008.

– Vårt uppdrag är att se till att våra kunder kan få hjälp med finansiering i lokal valuta. Vissa kunder vill alltid göra affärer i dollar, andra föredrar lokal valuta. I det senare fallet träder EMMA in. Det är valutatan, inte marknaden som styr vilka kunder som hamnar hos oss, säger Johan Sverdrup.

För att få ge ut obligationer i baht krävs tillstånd från Thailands finansdepartement.

– Upplåningen i Thailand var av medelsvår karaktär och tog ungefär

ett halvår, säger Miriam Bratt som ansvarar för EMMA på SEK. Thailändska myndigheter är förhållandevis smidiga att ha att göra med jämfört med dem i många andra länder. Att få en upplåning till stånd där kan ta flera år.

Fördelen för det svenska företaget som har verksamhet i Thailand är att de undviker valutarisk. I stället för att ha en skuld i till exempel dollar har de både tillgångar och skulder i samma valuta. En del företag har dessutom en gräns för hur stor

valutaexponering-
en får vara, då kan de vara tvungna att ordna upplåningen i en lokal valuta. SEK Emerging

Markets Team började sin verksamhet för knappt ett år sedan och kommer att göra många affärer under detta år. Enheten räknar med växa stadigt framöver eftersom det finns en stor efterfrågan på finansiering i lokala valutor.

