

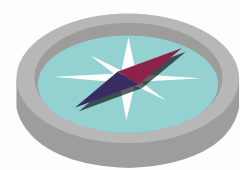
Stöd för dig som vill exportera

Det ska vara enkelt för företag som vill göra affärer i andra länder att hitta rätt stöd, i rätt tid. Därför samarbetar vi regionalt kring export. Här är en överblick över det du som företagare kan få stöd med från aktörerna inom **regional exportsamverkan**.

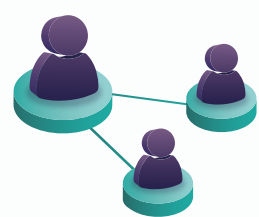


Denna karta skapades 2020

Vad behöver du hjälp med?



Jag vill expandera min verksamhet utomlands och behöver hjälp att **ta första stegen**



Jag behöver hjälp att **hitta affärskontakter** utanför Sverige



Jag behöver hjälp med **finansiering eller ekonomisk rådgivning**



Jag behöver hjälp med konkret **etablering på en viss marknad**



Jag behöver råd gällande **lagar, regler** eller liknande

VÄXA SMART EXPORT

Med utgångspunkt i din nuvarande affär säkerställer vi tillsammans en hållbar, skalbar affärsmodell för export och tar fram en handlingsplan för exportsatsningen. Vi tror initialt på snabba kontakter för att bygga kunskap om kunder och marknad för att säkerställa att begränsade resurser används optimalt.

almi

STARTA SMART

Tillsammans säkerställer vi att din nya affärsmodell håller för att skala internationellt. Vi tror på snabba kontakter för att bygga kunskap om kunder och marknad för säkerställa att begränsade resurser används optimalt.

almi

GLOBAL BUSINESS DEVELOPMENT PROGRAMME

Genom detta program får små och medelstora företag hjälp med att ta fram en global försäljningsstrategi för en eller flera marknader, som skräddarsys utifrån ditt företags specifika situation och behov.



PERSONLIG RÅDGIVNING

Genom personlig rådgivning och tillgång till vårt nätverk hjälper vi dig att utveckla din exportaffär och att hitta internationella affärskontakter för att ditt företag ska växa på nya marknader.



ONLINE STEPS TO EXPORT

Webbaserade affärsutvecklingsprogram för alla företag som funderar på att etablera sig i nya marknader



EXPORTCOACHNING

Vi erbjuder support, coaching och ger gratis råd till små och medelstora företag med stor exportpotential



INTERNATIONELLT AFFÄRSNÄTVERK

Enterprise Europe Network är väl etablerade i över 60 länder. Tillsammans med våra partners hjälper vi dig att hitta internationella affärskontakter för din exportsatsning.



MARKET EXPANSION

Våra affärsutvecklare i Sverige och utomlands hjälper dig att korta tid till marknad, hitta nya intäktströmmar och minimera riskerna när du expanderar globalt.



SALES ACCELERATION

Ta hjälp av vårt omfattande kontaktnät för att identifiera kunder och pålitliga affärspartners samt utvärdera dina lokala distributörer.



VISUALISERA OCH SIMULERA DIN AFFÄR

Vill du få koll på ditt nuläge och kunna räkna på hur en exportsatsning kommer att påverka ditt företag? Med Almis Visualisera och Simulera din affär får du ökad förståelse för olika scenarios på kort och längre sikt.

almi

CHECKAR FÖR AFFÄRSUTVECKLING

Finansiering för små företag som vill ta in extern kompetens för att förbereda en internationalisering. Du ansöker via din region.



DELAR RISK MED BANKEN

Med en rörelsekreditgaranti delar banken eller Almi risken med EKN, när banken lämnar rörelsekrediter i form av lån, checkkredit, övertrasseringsrätt eller fakturakredit. Därmed blir det lättare för både exporterande företag och underleverantörer till exporterande företag att få lån från banken.

ekn

DELAR RISK MED BANKEN NÄR KUNDEN KRÄVER BANKGARANTIER

Ibland begär kunder bankgarantier så som försäkringsgarantier eller fullgörandegarantier. Då kan EKN dela risk med den bank som ställer ut garantin. Därmed blir det lättare för banken att ställa ut en garanti.

ekn

FÖRSÄKRAR BETALNINGSRISKEN

Hos EKN kan företag försäkra sig mot risken att inte få betalt från sin kund utomlands. Med en EKN-garanti får företaget ersättning om kunden inte betalar, vilket underlättar för företaget att erbjuda kunden kredit. En försäkrad kundfordran kan dessutom användas som säkerhet vid banklån.

ekn

MARKET EXPANSION

Våra affärsutvecklare i Sverige och utomlands hjälper dig att korta din tid till marknaden, hitta nya intäktströmmar och minimera riskerna när du expanderar globalt.



MARKNADSKOLL

Vi förser dig med information och kontakt med relevanta aktörer när du ska starta eller etablera ditt företag på specifika marknader.



BUSINESS INCUBATION & OPERATIONS

Vi kan ta hand om din företagsregistrering, sköta dina bemanningsbehov, hitta kontorslokaler, administrera bokföring samt ge råd om lokala arbetsrättslagar.



MARKNADSFÖRETAG

Vi ger information och personlig rådgivning kring internationell handel, regler på utländska marknader ex. IPR, CE-märkning, produktkrav etc. Vi erbjuder även ämnesspecifika seminarier som rör internationell handel.



TRADE FACILITATION

Om du planerar eller ska genomföra global expansionsstrategi kan vi ge råd om praktisk export.



Regionalt stöd

Stöden ovan är tillgängliga för företag i hela Sverige och du kan kontakta dessa aktörer direkt. För att få information om specifika erbjudanden i din region, gå in på **verksamst.se/region**



almi

Företagslån, riskkapital och affärsutveckling för växande företag
almi.se



Business Sweden hjälper svenska företag att öka sin internationella försäljning och internationella företag investera och expandera i Sverige
business-sweden.se

ekn

Exportkreditnämnden försäkrar företag och banker mot risken att inte få betalt
ekn.se

SEK

Svensk Exportkredit finansierar exportföretag, deras underleverantörer och utländska köpare av svenska varor och tjänster
sek.se



Internationella affärsnätverket som hjälper små och medelstora företag att hitta affärskontakter och växa på nya marknader.
enterpiseurope.se



Arbetar för hållbar tillväxt och konkurrenskraftiga företag i Sverige
tillvaxtverket.se